

Sales Application Engineer (m/w)

Wir sind ein junges, innovatives und rasch wachsendes High-Tech Unternehmen mit Sitz in Martinsried bei München. neaspec ist weltweit führend im Bereich der optischen Nahfeldmikroskopie. Unser einzigartiges und mehrfach patentiertes nano-Imaging- und nano-Spektroskopie-System wird an nano-Materialforscher in der Hochschul- und Industrieforschung als nanoanalytisches Researchtool vermarktet. Zahlreiche renommierte Universitäten, Forschungseinrichtungen & Industrieunternehmen auf 5 Kontinenten zählen zu unseren Kunden.

Die neaspec GmbH ist eine Tochter der attocube systems AG (München), die wiederum eine Tochter des Wittenstein SE Konzerns ist.



neaSNOM Nahfeldmikroskop



neaspec Headquarter (Martinsried)

Wir suchen zur Unterstützung unseres Sales-Teams einen **Sales Application Engineer (m/w)** zur Festanstellung als Vollzeitkraft. Die Stelle ist unbefristet und ab sofort zu besetzen.

Als **Sales Application Engineer** sind Sie die Schnittstelle zu Kunden aus internationaler Wissenschaft und Industrie. Sie betreuen den gesamten Verkaufsprozess von der Kundenaquise bis zum Closing. Dabei diskutieren Sie mit unseren Kunden die Anwendungen, erarbeiten die Bedürfnisse und Lösungsvorschläge. Im Rahmen von Kundenvorfürungen, Testmessungen und Inbetriebnahmen arbeiten Sie mit unserem Gerät mit zahlreichen Probensystemen und bleiben aktiv im Kontakt mit wissenschaftlichen Fragestellungen.

Ihre Aufgaben

- Erster Ansprechpartner für unsere weltweiten Kunden aus Wissenschaft und Industrie
- Selbstständiges Managen, Interpretieren und Umsetzen von technischen und wissenschaftlichen Kundenanforderungen bezüglich Nahfeldoptik
- Identifizierung, Entwicklung und Pflege unsere Key-Account Kunden
- Aufbau und Pflege einer starken Kundenbindung über ihr technisches und wissenschaftliches Know-How
- Eigenverantwortliche Verhandlung und Abwicklung von Verkaufsverträgen

- Identifizieren von neuen Marktchancen und Generieren von neuen Leads für unser Produktportfolio auf internationalen Konferenzen und Messen
- Erstellen und Präsentieren von Anwendungsstudien
- Durchführung- und Auswertung von Kunden-Testmessungen
- Aufbau und Inbetriebnahme unserer Produkte, sowie Durchführung des Acceptance-Test vor Ort zusammen mit den Kunden
- Unterstützung der Kunden im After-Sales Support

Ihr Profil

- Abgeschlossenes naturwissenschaftliches Hochschulstudium (Physik, Chemie, Materials Science oder ähnlich) mit praktischer Erfahrung im wissenschaftlichen Umfeld
- Fundierte Kenntnisse in Theorie und praktischer Anwendung optischer Spektroskopie Methoden wie Raman-, Infrarot-Spektroskopie oder Nahfeldmikroskopie
- Erfahrungen in Scanning Probe Mikroskopie (z.B. AFM)
- Idealerweise praktische Erfahrung im Verkauf- und Verhandeln von wissenschaftlichen Analyse-Instrumenten
- Idealerweise bringen Sie ein interessantes Netzwerk von Kontakten aus Wissenschaftlern bzw. Industrieforschern mit
- Offenes und kompetentes Auftreten gegenüber anspruchsvollen, weltweiten Kunden
- ‚Hands-On‘-Mentalität, sowie hochmotivierte, selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise mit hoher Teamfähigkeit
- Praktische Erfahrungen bei der Integration, Justage und Inbetriebnahme von optischen Baugruppen wünschenswert
- Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit (ca. 30-40%)
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Sie fühlen sich in einem kleinen agilen Team ohne enge formale Vorgaben wohler, als in einem starren „Nine-to-Five“-System

Was wir bieten

Wir bieten Ihnen eine spannende und herausfordernde Aufgabe mit internationalem Wirkungsbereich bei dem weltweit führenden Unternehmen der Nahfeld-Mikroskopie. Neben einem attraktiven Grundgehalt bieten wir Ihnen eine ausgezeichnete erfolgsabhängige Gehaltskomponente, sowie hervorragende Entwicklungschancen innerhalb eines dynamisch wachsenden Unternehmens. In einem hoch motivierten Team mit flachen Hierarchien und freundlichem Arbeitsklima können Sie Ihre Talente voll zur Geltung kommen lassen.

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per Email inkl. Anschreiben, CV, Bild, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung und Angabe des frühesten Eintrittstermins an:

Dr. Stefan Schiefer
jobs@neaspec.com

Sales Application Engineer (m/f)

We are a young, innovative and rapidly growing high-tech company based in Martinsried near Munich. neaspec is the leading company in the field of optical near-field microscopy. Our unique and multi-patented nano-imaging and nano-spectroscopy system is distributed as a nanoanalytic research tool to researchers at universities and at industrial research departments. Numerous renowned universities, research institutes and industrial companies around the globe are among our customers.

neaspec GmbH is a subsidiary of attocube systems AG (Munich), which is a subsidiary of the Wittenstein SE Group, Germany



neaSNOM Nahfeldmikroskop



neaspec Headquarter (Martinsried)

We are looking for a Sales Application Engineer (m / f) to support our sales team as a full-time employee. The permanent position is open for occupation immediately.

As a **Sales Application Engineer** you are the interface to our international customers from science and industry. You handle the entire sales process from customer acquisition to deal-closing. In the process, you discuss applications with our customers, elaborate the needs and solutions. In the scope of customer demonstrations, test measurements and commissioning, you work with our device with numerous sample systems and remain actively in contact with scientific questions.

Your tasks

- Be the primary contact for our worldwide customers from science and industry
- Manage, interpret and implement technical and scientific customer requirements with regard to near-field optics
- Actively identify, develop and maintain our key account customers
- Establish and maintain a strong customer relationship through your technical and scientific know-how
- Negotiate and execute sales contracts in your geographic focus region

- Identify new market opportunities and generate new leads for our product portfolio at international conferences and trade fairs
- Team-up to create and present application studies
- Implementation and evaluation of customer test measurements
- Build-up and set-up our products conduct the site acceptance test together with our customers
- Be the primary support contact for our customers and handle 1st level support requests

Your profile

- Degree (Bachelor, Master or PhD) in natural sciences (physics, chemistry, materials science or similar) with practical experience in the scientific field
- Sound knowledge in theory and application of optical spectroscopy methods such as Raman, infrared spectroscopy or near-field microscopy
- Experience in scanning probe microscopy (e.g., AFM)
- Ideally, you have practical experience in sales & negotiation of scientific instruments
- Ideally, you bring an interesting network of scientific & industry research contacts
- Open and competent presence in front of international and highly skilled customers
- Hands-on mentality, as well as highly motivated, independent and goal-oriented work methods with high team ability
- Practical experience in the integration, adjustment and commissioning of optical assemblies is a plus
- Willingness to travel internationally (30-40%)
- Very good communication skills in German and English
- You feel more comfortable in a small agile team without tight formal requirements than in a rigid "nine-to-five" system

Our offer

We offer you an exciting and challenging position with an international impact at the leading company in near-field microscopy. In addition to an attractive base salary, we offer you an excellent performance-related salary component as well as excellent development opportunities within a dynamically growing company. In a highly-motivated team with flat hierarchies and a friendly working environment, you can fully demonstrate your talents.

We are looking forward to receiving your application by e-mail, including cover letter, CV, photo, certificates, desired salary and the earliest entry date to:

Dr. Stefan Schiefer
jobs@neaspac.com